

PLAN DE FORMACIÓN


**NEGOCIACIÓN
COLECTIVA**


Y


**RELACIONES
LABORALES**


MEJORA
TU TRAYECTORIA PROFESIONAL
2021

PLAN DE FORMACIÓN - 2021

 CURSO PRESENCIAL	CONTENIDOS	DURACIÓN
Experto en Negociación Colectiva	<ul style="list-style-type: none"> • Los sujetos de relaciones laborales. • La negociación colectiva. • Los convenios colectivos. • Acuerdos de empresa. • El conflicto laboral. • Solución de conflictos laborales colectivos. 	48h

 CURSO ONLINE	CONTENIDOS	DURACIÓN
Negociación Colectiva y Relaciones Laborales	<ul style="list-style-type: none"> • Las relaciones laborales. Marco regulatorio. • La gestión de las relaciones colectivas de trabajo. • Cambios en la empresa y reestructuraciones laborales. • Procedimientos y estrategias de negociación colectiva. • Conflictos de trabajo y sistemas de solución. • Checking laboral. Due diligence. Auditoría laboral y resultados. 	60h

 TALLERES	CONTENIDOS	DURACIÓN
Negociación Colectiva Sectorial	<ul style="list-style-type: none"> • Proceso de negociación. • Modernización de contenidos de convenio. • Áreas de mejora, riesgos y oportunidades en la negociación colectiva del sector. • Estrategias y tácticas de negociación. 	8h
Negociación Planes de Igualdad	<ul style="list-style-type: none"> • Plan de igualdad. Empresas obligadas a elaborarlo. • Contenido del plan de igualdad. • Responsabilidades de las empresas en materia de igualdad. 	8h
Negociación de Contenidos Clave	<ul style="list-style-type: none"> • Estructura salarial. • Tiempo de trabajo. • Instrumentos de flexibilidad. 	8h
Técnicas para la Comunicación Eficaz	<ul style="list-style-type: none"> • Elementos de comunicación efectiva. • Habilidades de comunicación y sus técnicas. • Importancia de la escucha activa y de la comunicación no verbal. 	8h

 SEMINARIO	CONTENIDOS	DURACIÓN
Técnicas de Negociación	<ul style="list-style-type: none"> • Aproximación al concepto de negociación. • Ejercicio práctico: Negociación sobre intereses. • Estrategias a seguir en negociaciones de cuestión única. 	10h

PLAN DE FORMACIÓN - 2021

Desde FADE ponemos a disposición de nuestros socios una amplia oferta de actividades formativas en materia de negociación colectiva y relaciones laborales con el fin de mejorar las capacidades de los empresarios, directivos y técnicos para poder prever, responder e innovar ante los retos actuales de estas materias.

DESTINATARIOS

Empresarios, directivos o técnicos de relaciones laborales y/o recursos humanos, así como personas vinculadas a la negociación de convenios colectivos, tanto en empresas como en asociaciones empresariales.

DOCENTES

Un amplio panel de profesionales de la empresa, del derecho y la docencia con dilatada experiencia en relaciones laborales y negociación colectiva que darán un enfoque eminentemente práctico a todas las sesiones.

METODOLOGÍA

Las actividades se realizarán en grupos reducidos, a través de aula virtual y sesiones presenciales, obteniendo así el máximo rendimiento de cada sesión.

Se han diseñado acciones formativas de calidad, con contenidos actualizados, orientados a un aprendizaje práctico y efectivo, dotadas de una metodología moderna y con recursos innovadores.

- ✓ Profundiza en la materia
- ✓ Amplía tus conocimientos y habilidades
- ✓ Domina las técnicas de negociación
- ✓ **MEJORA TU TRAYECTORIA PROFESIONAL**

Más información: Elisa Fernández, Tlf: 985 23 21 05, elisa@fade.es